

GAGNER DE L'ARGENT AVEC UN BLOG

GUIDE COMPLET

ALFANGECOM



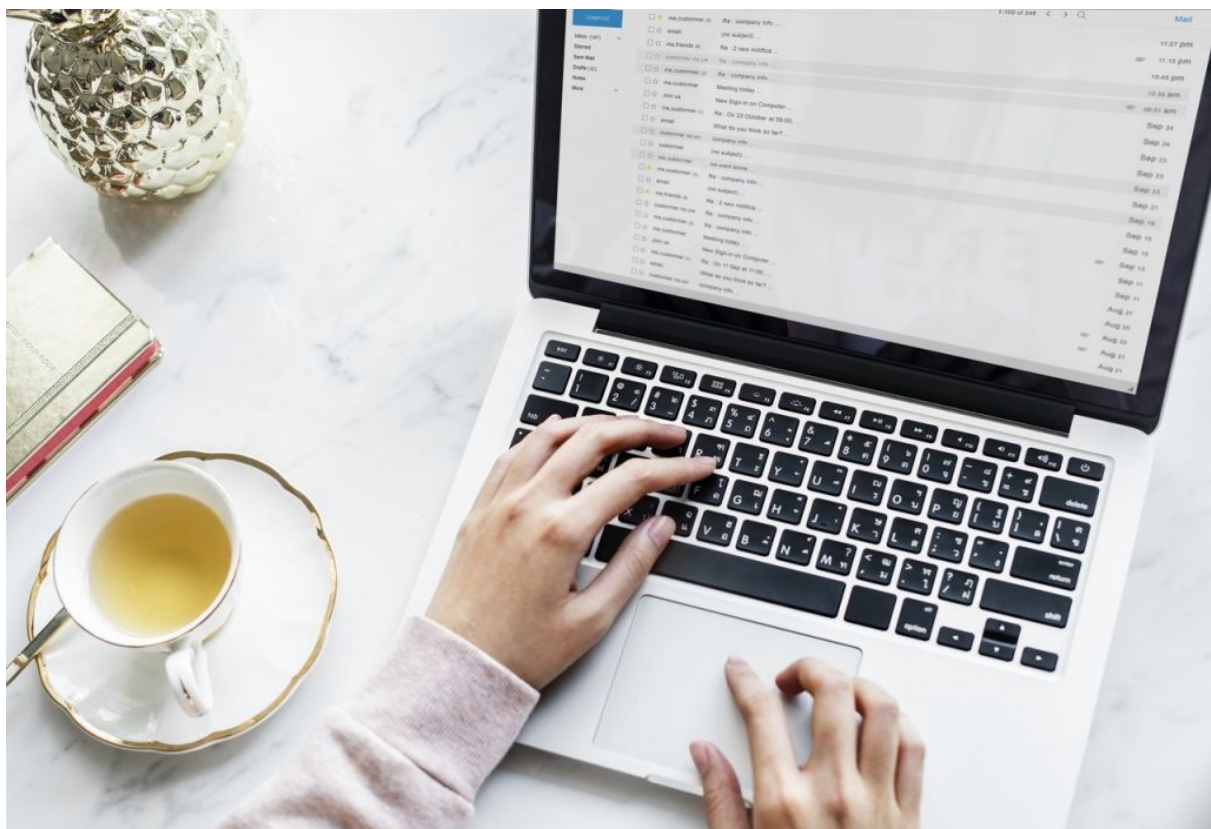
Aujourd'hui, tout le monde sait qu'on peut gagner de l'argent sur Internet. Et c'est peut-être votre objectif en venant sur ce blog. Voyons ensemble comment gagner de l'argent avec un blog.

Je m'appelle David et dans ce guide, je vais vous partager comment j'ai réussi à vivre de mon **blog professionnel**. En fait, j'ai choisi de vivre de mes **business en ligne** depuis 2012. Avant cela, en 2008 je me **suis lancé** dans le Marketing multi-niveaux (**MLM**), chez Herbalife. Ce business m'a appris qu'on pouvait gagner de l'argent différemment qu'en étant salarié pour un patron.

Au début de mon business en ligne en 2012, je n'avais pas de bon résultat. Pendant presque 6 mois ! Après avoir suivi de nombreuses formations, j'ai adopté de nouvelles stratégies. C'est là que je me suis aperçu qu'il est possible de **gagner sa vie sur Internet**.

En effet, en juillet 2012 j'ai gagné mes premiers 1000 euros sur Internet.

Aujourd'hui, je gagne un revenu à 5 chiffres grâce à différentes **sources de revenus** en ligne, dont le blog. Assez parler de moi, **je vous invite** à poursuivre votre lecture pour savoir comment **monétiser** votre blog.



Avoir un blog, c'est bien. Le rentabiliser, c'est mieux !

Vous souhaitez **créer un business en ligne** et en faire une source de **revenus complémentaires** ?

Ou plutôt vous disposez déjà d'un blog qui **marche** et qui obtient plus de 1000 visiteurs par mois ?

Peut-être que vous avez un sujet qui intéresse les internautes et vous écrivez souvent de **bons articles**.

Et pour faire connaître votre site web, vous utilisez les réseaux sociaux ou les autres blogs qui parlent de la même thématique que le vôtre.

Malheureusement, vous ne gagnez **pas d'argent** et ce n'est pas du tout un bon **complément de salaire**.

Ainsi, vous vous sentez un peu perdu et pour le premier cas, vous ne savez même pas par où commencer. Il est également possible que vous vous formiez, mais vous n'obtenez pas les résultats que vous auriez souhaité avoir. Pire encore, l'envie de tout abandonner vous traverse l'esprit !

Ne vous inquiétez pas ! Moi aussi, j'ai passé par toutes ces étapes avant de devenir tel que je suis actuellement. Certes, il existe tout un tas de **formation gratuite** en ligne. Mais cela ne vous accompagne pas de A à Z dans cette démarche.

Si vous souhaitez vraiment savoir comment **gagner de l'argent** en utilisant son blog, je vais vous montrer **ma méthode** pour que votre site puisse **générer des revenus** importants. À court et à long terme. Au début, cela commence par quelques euros, mais plus vous serez motivés plus vous pouvez **gagner beaucoup** d'argent.

Les différentes méthodes pour faire de l'argent avec son blog

Bien que votre blog ait une centaine de visites par jour, il ne faut pas espérer **gagner plus** d'une cinquantaine d'euros par mois si vous comptez seulement sur l'affichage des publicités via **Google Adsense**.

Et même sur une **plateforme d'affiliation**, sur les **emailing** ou sur d'autres sources de **revenus passifs**, 100 visiteurs par jour ne sera pas suffisant pour bien vivre de votre business.

Être un **blogueur** ou une **blogueuse**, c'est consacrer plus d'**heures de travail** sur Internet, adopter les bonnes stratégies et varier les sources de **revenus actifs**. Encore faut-il bien les choisir pour y parvenir.

Fournir des prestations sur Internet

Si vous souhaitez **gagner de l'argent rapidement**, il n'y a rien de plus efficace que de proposer à vos visiteurs une ou plusieurs prestation(s). Les domaines d'activité sont très variés : le coaching, la **rédaction web**, la prestation de service, l'audit, la voyage, la formation à distance ou autre encore.

Personnellement, **je vous conseille** de choisir un domaine qui vous est familier ou dont vous avez des compétences. L'idée est de vendre votre temps en répondant à un besoin particulier et donc en apportant de la valeur.

À noter qu'auparavant, moi aussi, j'ai proposé des **services en ligne**, mais j'ai choisi de faire un peu de « stand-by » pour me **concentrer** entièrement sur la **formation vidéo**. Tout ça pour vous dire qu'une ou deux sources de revenus ne sont pas suffisantes pour **gagner sa vie** sur Internet. Cependant, il ne faut pas non plus courir après des dizaines de **sources de revenus** dès le départ.

Vendre des infos-produits (formations vidéos, ebooks...)

C'est une excellente source de revenus qui peut vous faire **gagner beaucoup d'argent** et vous procurer une **indépendance financière**. De plus, c'est la méthode la plus simple à adopter sur Internet.

En effet, il suffit de vendre des ebooks ou des formations vidéo sur votre blog **via Paypal** ou via d'**autres moyens** de paiement. Et pour aller encore plus loin, vous avez la possibilité de proposer un forum gratuit ou payant pour mieux vendre vos formations.

J'aimerais tout simplement souligner que pour la **formation vidéo**, il faut tout de suite proposer un abonnement payant dès le début. Si vous la proposez gratuitement et au fil du temps, vous demandez à vos visiteurs de s'abonner pour bénéficier de votre formation, cela risque de les faire fuir !

Il **existe plusieurs** types d'infos-produits à part la **formation vidéo** et les ebooks. À ne citer que les plugings wordpress, les applications, les templates et autres encore. Dans ce concept, il faut que vous maîtrisiez le codage et les langages web (PHP, JavaScript...) À vous de choisir ce qui vous convient !

Faire de l'affiliation

Dans son principe de base, l'**affiliation** fait partie des **sources de revenus passifs**. Facile à mettre en place, elle n'exige pas beaucoup d'investissement de votre part. Il vous suffit de vendre des produits des autres via des liens sur vos **articles de blog** ou des emails (réservés aux newsletters).

Ensuite, vous serez rémunéré à la vente (c'est le cas pour l'**affiliation Amazon** ou les plateformes telles que Affilinet ou Club Affiliation), au clic (même principe que Google Adsense), ou à l'action (un visiteur se rend vers le site d'affilieur pour une demande de devis ou pour une inscription à la newsletter).

Cependant, bien qu'il vous appartient de choisir la forme de **rémunération**, **sachez que** cette méthode est plutôt avantageuse pour l'affilieur et non pour l'affilié. Et pour cause, il existe souvent un seuil minimum à atteindre avant d'être payé. Ce qui rend la tâche plus difficile, voire impossible !

Dans la pratique, le **programme d'affiliation** ne vous fait pas gagner **grand-chose**. Car au final vous n'allez gagner que **quelques dizaines** d'euros. Moi, je vous dis le contraire : l'affiliation peut devenir une véritable source de revenus actifs à condition de respecter quelques règles.

- Il est important de ne pas proposer d'**autres produits** à part ceux qui sont en rapport avec votre thématique dans ce programme.
- Pensez également à négocier directement vos annonceurs et éviter les **plateformes d'affiliation**.
- Soyez honnête avec vos lecteurs : s'il s'agit d'un **article de blog** qui a des **liens d'affiliation**, il faut le dire !

Dans la formation « [21 semaines pour vivre de son blog](#) », je vous dis tout sur « comment faire du programme d'affiliation une excellente source de revenus ».

Écrire des articles sponsorisés

De nombreuses marques sont à la recherche des blogueurs pour promouvoir leurs produits à travers des articles. Soit elles proposent des articles, soit vous allez les écrire à leur place.

Dans tous les cas, elles vont déboursier des dizaines, voire **quelques centaines** d'euros en contrepartie des articles publiés et en fonction de la taille du blog et de la qualité des articles.

Bien que cette pratique soit interdite par Google, il est tout à fait possible de contourner cette contrainte, en limitant la vente des **articles sponsorisés** et en proposant des articles de qualité (informatifs et non publicitaires).

En effet, vos lecteurs visitent votre blog pour s'informer et pour lire votre contenu et non pour lire de la publicité. Donc, pour **monétiser son blog** avec des articles sponsorisés, je vous conseille de mettre en ligne 1 ou 2 articles par semaine. C'est largement suffisant !

Je vous propose les solutions les plus appréciées par les **blogueurs** : rocketlinks.fr, linkworth.com ou seedingup.fr. Quoi qu'il en soit, j'insiste, encore une fois, sur la transparence vis-à-vis de vos lecteurs. S'il s'agit d'un article sponsorisé, il faut l'indiquer sur votre blog pour les **fidéliser**.

C'est vraiment important, parce que lorsqu'un lecteur parcourt votre blog, il est là pour chercher des conseils et des expériences. Du coup, votre honnêteté est nécessaire parce qu'il va comparer votre discours par rapport à celui d'une entreprise ou d'une marque qui traite le même sujet que votre blog.

Vous ne savez pas comment faire pour vendre des articles sponsorisés ? Cette vidéo devrait vous aider :

Bonus : les autres sources de revenus pour gagner de l'argent facilement avec son blog

Vous aurez peut-être compris que la formation vidéo, l'affiliation et les articles sponsorisés sont de véritables sources de revenus. Elles peuvent vous procurer une **indépendance financière** à condition de bien respecter les consignes ci-dessus.

Par contre, il existe d'autres **compléments de revenus** sur lesquels vous pouvez facilement **travailler à domicile**. Dans ce cas, il s'agit tout simplement d'un **argent de poche** et non d'une grande **fortune**. Il suffit que votre blog ait de nombreux **visiteurs**.

La publicité avec Google Adsense

Pour **gagner un peu** d'argent en monétisant un site web, la **pub Adsense** est facile à mettre en place. Via **Google Adsense**, un gestionnaire de campagnes publicitaires, vous pouvez facilement diffuser les publicités des annonceurs sur votre blog.

Il vous suffit d'ajouter les encarts publicitaires. Et lorsque vos lecteurs visitent votre site, vous pouvez percevoir vos revenus. Soit au nombre de vues des publicités soit au nombre de clics sur ces publicités.

Dans ce cas, il est judicieux d'intégrer harmonieusement les bannières de pub et de mettre systématiquement de nombreuses annonces. Sachez que :

- Plus vous privilégiez les annonces de type images, plus vous obtiendrez un bon **taux de clic**.
- Plus vos annonces s'affichent en haut de page, plus elles vous rapportent beaucoup.
- Au cas où vous souhaiteriez proposer de nombreux emplacements publicitaires sur votre **blog pro**, il faut alterner la **pub Adsense** et les autres formes de publicité (affiliation ou autre).

Revendre son blog

Je connais pas mal de blogueurs qui créent leur **business en ligne** autour de la revente de leurs blogs. Et vous vous dites sûrement : « pourquoi **créer un blog** si finalement on va le revendre à quelqu'un d'autre ? »

La réponse est simple : c'est une question de « **trafic** ». Plus votre blog a de nombreux visiteurs, plus il a un bon trafic et plus il intéresse beaucoup de monde. Y compris les e-commerçants. Soit vous prenez l'initiative de mettre en vente votre blog, soit ces derniers vont vous proposer leurs offres.

Si vous décidez de céder votre activité (votre blog), vous pouvez également utiliser les places de marché de revente de **noms de domaine**. Comme Sedo par exemple. Cependant, je vous rappelle encore une fois que votre blog doit traiter un sujet **pertinent** et intéressant. Et avoir un bon trafic. C'est le véritable nerf de la guerre !

Alors, comment obtenir ce trafic. Je vous donne un exemple : sur Twitter, vous avez des **followers**, sur Facebook, vous avez des personnes qui 'like' vos publications, sur YouTube, vous avez des abonnés et sur votre blog, vous avez de la « **mailing list** ».

Un système tel que Mailchimp ou Aweber permet d'intégrer un formulaire de capture d'email sur votre blog et quand vous publiez de nouveaux articles, vos lecteurs seront automatiquement informés.

Pour récapituler, il est possible de **monétiser son blog** en le proposant à la revente. Cependant, votre rémunération dépend entièrement de la qualité de vos contenus et du trafic de votre site. Un nom de domaine qui a un **bon trafic** et un contenu intéressant pour les internautes est plus facile à vendre.

Enfin, est-ce qu'on peut gagner sa vie en monétisant son blog ?

Pour tout vous dire, **je suis convaincue** qu'il est possible de **gagner de l'argent avec son blog**. Cependant, l'argent ne doit pas être votre motivation première. Avant toute chose, le **blogging** exige du temps, du sérieux, du travail et parfois de l'investissement. Par exemple : la sous-traitance de l'écriture de vos articles.

Certes, un blogueur en herbe peut vouloir **créer son site** juste dans le but de publier ses expériences de vie. Ou ses centres d'intérêt. Mais personnellement, c'est ce qui différencie un **blog pro** et un blog amateur. Plus votre blog a une liaison avec d'autres produits ou services (et pourquoi pas avec d'autres blogs de la même thématique) plus il sera **rentable**.

Donc, il **existe plusieurs** facteurs à prendre en compte pour **gagner de l'argent** avec un blog. Premièrement, il faut bien réfléchir à votre thématique pour qu'il soit « monétisable » à court ou à long terme.

Ensuite, il faut proposer des articles de qualité et les publier régulièrement. Si vous ne savez pas bien aiguïser votre plume, sachez que vous pouvez externaliser la rédaction de vos contenus. Encore faut-il bien choisir votre rédacteur.

Enfin, vous devrez faire connaître votre blog. Depuis le **référencement** à la **mailing-list** en passant par les réseaux sociaux et les échanges d'article... Tout affirme des moyens pour y parvenir !

Ces trois facteurs de réussite exigent du temps et du travail. Mais ça vaut le coup de l'essayer si vous souhaitez vivre la vie dont vous avez toujours rêvé.

Prêt(e) à franchir le cap ? Rejoignez la formation '21 semaines pour vivre de son blog'

Je suis conscient qu'un guide de 2500 mots comme celui-ci ne suffit pas pour bien **démarrer un blog**. Ainsi que de le monétiser. C'est pourquoi j'ai choisi de proposer ma **formation vidéo** « [21 semaines pour vivre de son blog](#) ». Même sans connaissance technique (ce qui était mon cas au début de mes activités en ligne), vous pouvez **gagner plus** de 1500 euros par mois.

Pourquoi choisir ma formation ? Parce qu'au bout de 21 semaines, si vous n'obtenez pas de bon résultat, je vous rembourse. Bien évidemment, je suis sûr que ce n'est pas la seule motivation qui vous donne envie de vous abonner.

Je vous rappelle que sur Internet, il existe de nombreuses formations qui peuvent être utiles. Soit pour **avoir de bon trafic**, pour **générer des revenus**, ou pour **créer un blog wordpress**. Cependant, j'ai remarqué qu'aucune d'entre elles ne peut vraiment vous accompagner dans toutes les étapes à suivre afin de pouvoir vivre de votre blog.

La formation que je vous propose, c'est une **formation étape par étape** où je vous montre tout. Vous n'avez pas besoin de connaissances techniques. En effet, je filme mon écran pour vous montrer comment faire chaque action. Vous n'aurez plus qu'à reproduire. Mon équipe et moi sommes là pour vous aider. Car vous méritez également de gagner votre vie grâce à Internet.